

© MEWA

Nur regelmäßig gereinigte Matten sind dauerhaft aufnahmefähig

Werden Schmutzfangmatten „richtig“ eingesetzt, sparen sie Schmutzeinbringung ins Gebäude und somit Reinigungskosten. Reinigung aktuell hat sich umgehört, welche Systeme besonders effizient sind und was Kunden ganz genau wollen.

TEXT **Erika Hofbauer**

Estreifer, Feinstreifer, Feuchtigkeitsab-

in mehrstufiges Mattensystem – Grob-

sorber – ist nach wie vor ungeschlagen, auch bei der Kosteneinsparung zu erreichen, ist freilich auch die regelmäßige und richtige Wartung ausschlaggebend.“ Das unterstütze auch, die Langlebigkeit des Produktes zu erreichen. Wahl: „Da wir leider oft auf stark verunreinigte, nicht gewartete Matten treffen, haben wir nun maßgeschneiderte Reinigungs- und Wartungsangebote für unsere Bestandskunden entwickelt und verlängern bei Beauftragung auch die Gewährleistung.“ Sicherheit und Hygiene seien ebenso sehr wichtige Aspekte. Bei Stolperfallen agiere man so rasch wie möglich, denn man möchte ja nicht, dass Kunden oder Besucher stolpern oder gar ausrutschen. Man könne sagen: „Je eher der Schmutz abgefangen wird – also schon im Ein- gangsbereich – desto besser können die weiteren Stockwerke sauber und sicher gehalten werden.“

Das bestätigt auch Iris Kernstock, Produktmanagerin bei CWS Hygiene Österreich: „Entscheidend ist, dass Schmutz und Feuchtigkeit bereits vor dem Betreten des Gebäudes ab- gefangen und anschließend in mehreren Zonen weiter redu- ziert werden.“ Für den Außenbereich würden sich insbeson- dere Scraper-Matten oder Aluprofilmatten mit Bürsten- und

Kratzelementen eignen, so Kernstock: „Sie entfernen groben Schmutz bereits an der ersten Schleuse. Im Innenbereich übernehmen Schmutzfangmatten mit High-Twist-Flor die Aufnahme von Feinschmutz und Nässe. Diese Fasern leiten Schmutz gezielt in das Innere der Matte, wo er sicher gebunden wird.“ Pro Quadratmeter könnten je nach Modell bis zu 4,8 Liter Schmutz und Feuchtigkeit aufgenommen werden, erläutert die CWS-Managerin. „Ein weiterer Erfolgsfaktor ist die richtige Größe der Mattenfläche. Je mehr Schritte Besucher auf der Matte machen, desto effektiver wird Schmutz abgestreift. Ergänzt wird dies durch einen professionellen Miet- und bedarfsorientierter Wartungsservice mit Tauschfrequenz. Nur regelmäßig gereinigte Matten behalten dauerhaft ihre volle Aufnahmefähigkeit.“ Studien würden zudem zeigen, dass effektive Schmutzfangsysteme die Kosten der Bodenreinigung um bis zu 70 Prozent reduzieren können, betont Iris Kernstock, gleichzeitig würden Bodenbeläge geschont und Rutschunfälle minimiert.



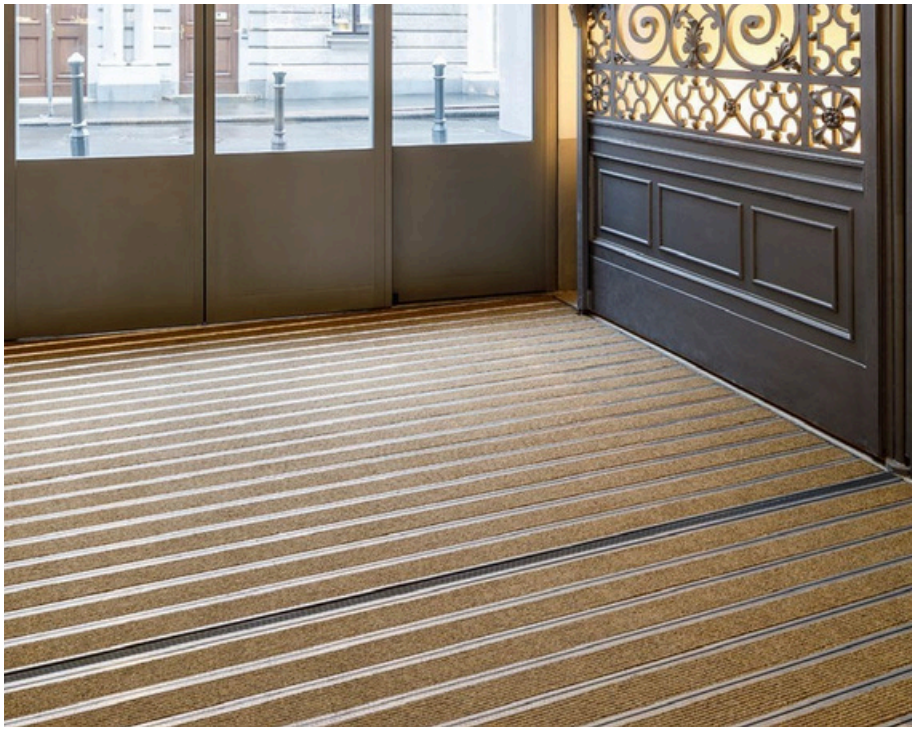
JÜRGEN WAHL
Geschäftsführer
Scheybal GmbH

REGELMÄSSIGER SERVICE

László Horváth, kaufmännischer Geschäfts- führer von Mewa Österreich, kann die Sys- temtauglichkeit nur bestätigen: „Unsere Schmutzfangmatten nehmen Schmutzparti- kel und Feuchtigkeit effektiv auf und helfen so, Reinigungsaufwand und Abnutzung von Bodenbelägen zu reduzieren. Dank ihrer rutschfesten Rückseite liegen sie sicher und faltenfrei – auch bei hoher Belastung.“ Man liefere, tausche und reinige die Matten regelmäßig im Servicekreislauf, so

DER WINTER STEHT VOR DER TÜR.
IST IHR EINGANG BEREIT?

SCHEYBAL
MATTEN NACH MASS



- Vor Ort Betreuung
- 5 Tage Lieferzeit
- Bewährte Qualität

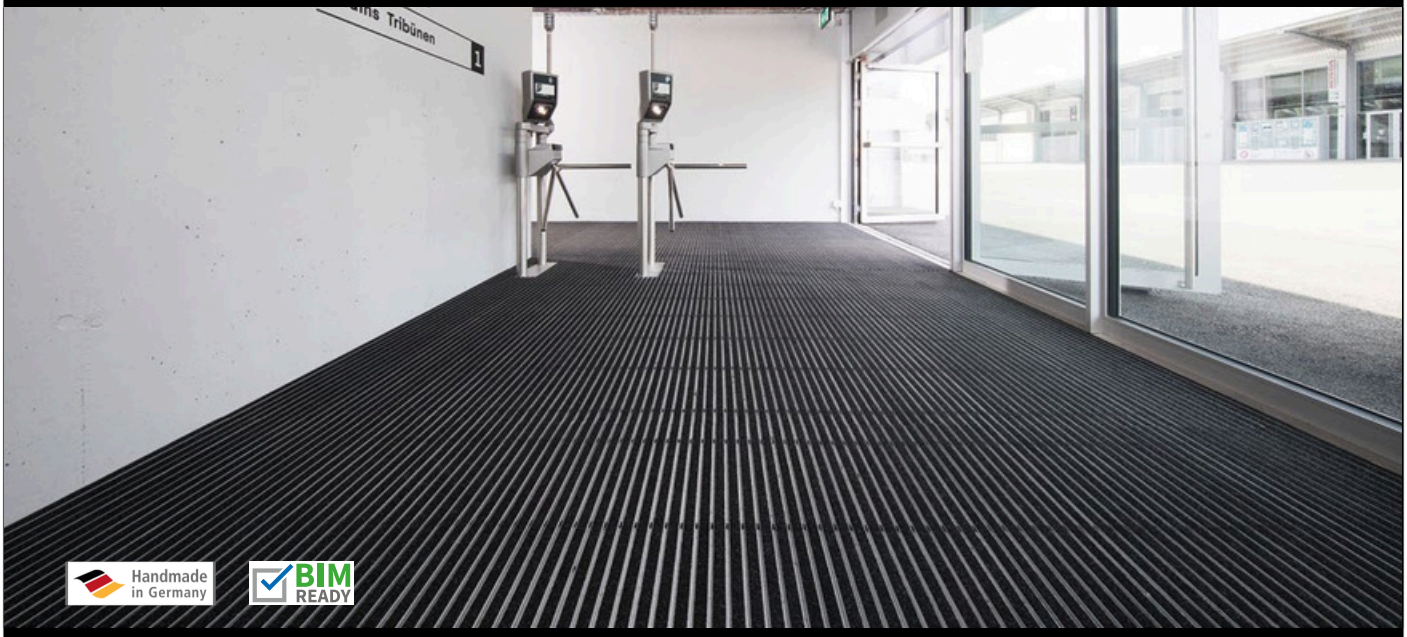
Gleich Termin vereinbaren:
+43 (0) 1 799 15 01

SCHEYBAL Matten nach Maß GmbH
Franzosengraben7,1030Wien,Austria
www.scheybal.com

bleibe der Eingangsbereich gepflegt, sauber und sicher, ohne zusätzlichen Aufwand für das Unternehmen, so der Mewa-Geschäftsführer.

Auch bei Salesianer setzt man auf Mehrstufigkeit: „Besonders effektiv sind jene Konzepte, die Außen- und Innenbereiche miteinander kombinieren. Während robuste Matten im Außenbereich Grobschmutz wie Sand, Kies oder Erde aufnehmen, sorgen textile Schmutzfangmatten im Innenbereich für die Aufnahme von Feuchtigkeit und Feinstaub. So wird verhindert, dass Schmutz und Nässe in das Gebäude getragen werden und dort zusätzliche Reinigungs- und Instandhaltungskosten verursachen.“ Entscheidend für diese optimalen Bedingungen seien jedoch nicht nur Größe, Qualität und Platzierung der Matten, sondern vor allem ihr dauerhaft gepflegter Zustand. Moderne Mietmattensysteme spielen dabei eine Schlüsselrolle, ist man bei Salesianer sicher, denn: „Die Leistungsfähigkeit einer Schmutzfangmatte hängt maßgeblich davon ab, wie sauber und aufnahmefähig sie ist. Durch regelmäßigen Austausch und professionelle Reinigung im Rahmen eines Mietservices bleibt die Schmutz- und Feuchtigkeitsaufnahme dauerhaft auf hohem Niveau. Statt verschmutzte oder gesättigte Matten über einen längeren Zeitraum zu nutzen, erhalten Kunden in definierten Intervallen gereinigte Matten mit voller Funktionalität.“ Gerade in stark frequentierten Gebäuden wie Bürostandorten, Gesundheitseinrichtungen, Pflegeheimen oder öffentlichen Einrichtungen biete dieses Konzept erhebliche Vorteile: „Neben einem sauberen und gepflegten Erscheinungsbild werden Reinigungsaufwand, Bodenverschleiß und Rutschrisiken reduziert. Gleichzeitig entfällt für die Nutzer die aufwendige Organisation von Reinigung, Lagerung und Austausch der Matten.“

TOP CLEAN OBJEKT Eingangsmatten in Premium-Qua



Fußmatten-Systeme

fuma®
www.fuma.at



© SCHEYBAL

RUTSCHGEFAHR MINIMIEREN

Auch bei FUMA ist ohne mehrstufige Mattensysteme kaum mehr etwas möglich, bestätigt Geschäftsführer Wolfgang Kogler: „Ein wirksames Eingangsmattensystem trägt bei richtiger Auswahl dazu bei,
die Mengen an Schmutz und Feuchtigkeit, die in ein Gebäude gelangen können, erheblich zu reduzieren. Die Rutschgefahr durch nasse Böden wird minimiert. Weiters verringern die Eingangsmatten die laufenden Reinigungskosten. Eingangsmatten werden nicht nur an Eingängen und an anderen Zugängen eines Gebäudes verwendet. Auch in anderen Bereichen, in denen ein erhöhtes Schmutzaufkommen besteht, entfalten sie ihre optimale Wirkung, die durch unterschiedliche Mattenkombinationen noch verstärkt wird.“ Er empfiehlt konkret die 3-Zonen-Reinigung: „Im Außenbereich ein ef- fektiver Grobstreifer mit Gummi- oder Bürstenprofilen. Als



WOLFGANG KOGLER
Geschäftsführer Fuma

SALESIANER
Premium Mattenservice
Ihr regionaler Partner
Schutz, Sicherheit & Werterhaltung für Ihr Gebäude.
Anlieferung
Tauschservice
Verwendung
Wir beraten Sie gerne!
0800 20 24 30
office@salesianer.com



© FUMA



© CWS

Zwischenzone Aluprofilmatten mit Rips- und Bürstenprofilen. Im Innenbereich Matten zur Feinschmutz- und Feuchtigkeitsaufnahme.“

MIT SERVICE PUNKTEN

Neben exzellenten technischen Möglichkeiten zählen aber auch Service- und Leistungsabwicklung zu den Wünschen der Kunden, wie Scheybal-Geschäftsführer Jürgen Wahl berichtet: „Gute und kompetente Beratung sowie Schnelligkeit und Flexibilität in der Auftragsabwicklung schätzen unsere Kunden. Der Nutzen eines guten Schmutzfangsystems kommt leider erst mit der Umwegrentabilität zum Tragen: Ein gutes System kostet natürlich etwas, aber dafür erhält man à la longue geringere Kosten beim Reinigen, Hygiene und die Sicherheit für die Nutzer. Besonders wichtig sind uns gute Lösungen und zufriedene Kunden – das geht immer Hand in Hand.“

CWS-Produktmanagerin Iris Kernstock identifiziert vor allem drei Aspekte, auf die Kunden heutzutage Wert legen: „Sauberkeit, Sicherheit und Nachhaltigkeit.“ An erster Stelle stehe sicherlich die zuverlässige Entfernung von Schmutz und Nässe, um ein gepflegtes Erscheinungsbild sicherzustellen und Reinigungskosten zu senken. Ebenso wichtig sei die Reduktion von Rutsch- und Stolperrisiken, insbesondere in stark frequentierten Eingangsbereichen: „Rund 20 Prozent der meldepflichtigen Arbeitsunfälle entstehen durch Stolpern, Ausrutschen oder Stürze. Daher spielt die Sicherheitsfunktion von Schmutzfangmatten eine zen- trale Rolle“, so Iris Kernstock weiter. Darüber hinaus erwarten Unternehmen zunehmend nachhaltige Lö- sungen: „Sie interessieren sich für recycelte Materialien, ressourcenschonende Prozesse und langlebige Pro- dukte. Besonders gefragt sind da beispielsweise unsere GreenMats, deren Flor aus 100 Prozent recyceltem PET



IRIS KERNSTOCK
Produktmanagerin bei CWS Hygiene Österreich

REINIGUNG
TAUBENABWEHR
SCHÄDLINGSBEKÄMPFUNG
www.assa.at
ASSA

hergestellt wird.“ Nicht zuletzt gewinne auch die Individualisierung an Bedeutung, ist sich die CWS-Managerin sicher: „Viele Unterneh- men möchten ihren Eingangsbereich als Visi- tenkarte nutzen und setzen auf Logomatten oder individuell gestaltete Formmatten, die Markenauftritt und Funktionalität miteinan- der verbinden.“

RUNDUM-SERVICE

Mewa-Geschäftsführer László Horváth sieht ebenfalls einen deutlichen Kostenaspekt zusätzlich zum Sortiment: „Matten zu kaufen und instand zu halten, bedeutet für Unternehmen neben den Anschaffungskosten



LÁSZLÓ HORVÁTH
kaufmännischer Geschäftsführer von Mewa Österreich

einen hohen zusätzlichen Arbeitsaufwand durch Reinigung und Pflege der Fußmatten.“ Ein Rundum-Service beim Matten-Manage- ment könne hier für so manches Unterneh- men bequemer und kosteneffizienter sein. Bei Salesianer ist man sicher, dass Kunden nicht einfach nur eine Matte mieten oder kaufen möchten, sondern eine dauerhaft funktionie- rende Lösung suchen: „Entscheidend sind Zuverlässigkeit, Servicequalität, Flexibilität und die Gewissheit, dass Eingangsbereiche jederzeit einen sauberen und professionellen Eindruck vermitteln.“ Freilich sei Flexibilität und Service von großer Bedeutung, heißt es weiter: „Unsere Kunden wünschen sich Lösungen, die sich an saisonale Anforderungen,



CWS Logomatten: Individuell, nachhaltig und aus recycelten PET- Flaschen – mit Rundum Schmutzfangservice



BIOBACT. Schmutz weg.
Geruch weg.

Für alle, die nicht täglich von vorn beginnen wollen.

Wo organischeRückstände Schmutz und Gerüche verursachen, reicht oberflächliche Reinigung nichtaus. Die BIOBACT-Range setzt genau hier an.Nutzen Sie jetzt die Vorteile unseres neuenProdukts BIOBACT power:

- Zeitsparend
  In einem Arbeitschritt reinigen und Gerüche entfernen
- Extra Power
  Hochleistungsreiniger mit 100% natürlichen Mikroorganismen
- Depot-Effekt
  Anhaltende Schmutz- und Geruchsbeseitigung
- Vielseitige Anwendung
  z. B. Sanitär- und Fitnessbereiche, Altersheime, Küche
- Sicher
  CLP-frei, biologisch abbaubar, nachhaltig

EU Ecolabel: AT/020/012

A circular future | green-care-professional.com

Werner & Mertz Professional



© SALESIANER

unterschiedliche Besucherfrequenzen und individuelle Ge- bäudegegebenheiten anpassen lassen. Im Winter werden beispielsweise häufig kürzere Austauschintervalle oder zu- sätzliche Matten benötigt, um erhöhten Schmutz- und Näs- seeintrag zuverlässig aufzufangen.“

AKTUELLE INNOVATIONEN

Welche Innovationen hat das heurige Jahr hervorgebracht, welche Trends gibt es hinsichtlich Material und Service? Scheybal-Geschäftsführer Jürgen Wahl: „Wir sind gerade da- bei, ein Wartungs-, Reinigungs- und Servicekonzept auszu- arbeiten und unseren Bestandskunden anzubieten, um über die Reparaturfähigkeit die Langlebigkeit unserer Schmutzfangsysteme weiter zu erhöhen. Wir merken sehr oft, dass ein Schmutzfangsystem der „Graubereich“ zwischen der Reinigungsfirma im Innenbereich und dem Facility Manage- ment für den Außenbereich, ist. Keiner der beiden fühlt sich für eine fachgerechte gesamthafte Betreuung zuständig. In dieses Vakuum wollen wir vordringen. Gerade unsere Alu- profilmatten sind so konzipiert, dass sie eben reparabel sind. Wartung und Service schonen langfristig die Umwelt und die Geldbörse.“ Bei CWS liegt ein wesentlicher Innovations- schwerpunkt auf Nachhaltigkeit und Ressourceneffizienz, erzählt Iris Kernstock, Produktmanagerin bei CWS Hygi- ene Österreich: „Unsere derzeit größte Materialinnovation

sind die sogenannten GreenMats. Das Flormaterial besteht vollständig aus recycelten PET-Flaschen. In jedem Quad- ratmeter werden mehr als zehn recycelte 0,5-Liter-Flaschen verarbeitet, wodurch jährlich über eine Million PET-Fla- schen in einen neuen Nutzungskreislauf überführt werden können.“ Ein weiterer Fortschritt betreffe die Materialeigen- schaften selbst, so Iris Kernstock weiter: „Durch das neue recycelte Polyestermaterial dringt Feuchtigkeit weniger tief in die Fasern ein. Dadurch trocknen die Matten rund 25 Pro- zent schneller als herkömmliche Systeme. Das verbessert die Einsatzbereitschaft und reduziert gleichzeitig Energiebedarf und CO_2-Emissionen im Waschprozess.“ Auch im Bereich der verwendeten Gummikomponenten wurden Verbesse- rungen erzielt: „Gemeinsam mit Lieferpartnern haben wir Materialien entwickelt, die ohne Phthalate auskommen. Da- mit wollen wir einen wichtigen Schritt hin zu umweltfreund- licheren und gesundheitlich unbedenklicheren Produkten setzen“. Zudem wachse die Nachfrage nach nachhaltigen Logomatten, die Markenpräsenz und Umweltbewusstsein verbinden. Iris Kernstock: „Unternehmen legen zunehmend Wert auf individuell gestaltete Matten aus recycelten Mate- rialien wie ECONYL®-Garn, einem aus wiedergewonnenen Rohstoffen wie Fischernetzen, Teppich- und Stoffresten her- gestellten Nylon, das hochwertige Druckqualität mit einer verbesserten Umweltbilanz kombiniert.“

RECYCLING-MATERIAL

Bei Mewa setzt man auf robuste und strapazierfähige Bors- tenmatten, wie Geschäftsführer László Horváth berichtet. Bei Salesianer wurden ebenfalls laufende technische Wei- terentwicklungen umgesetzt: „Bei den Matten verwenden



TENNANT®

X2 ROVR

MEHR FLÄCHE. WENIGER PERSONAL.

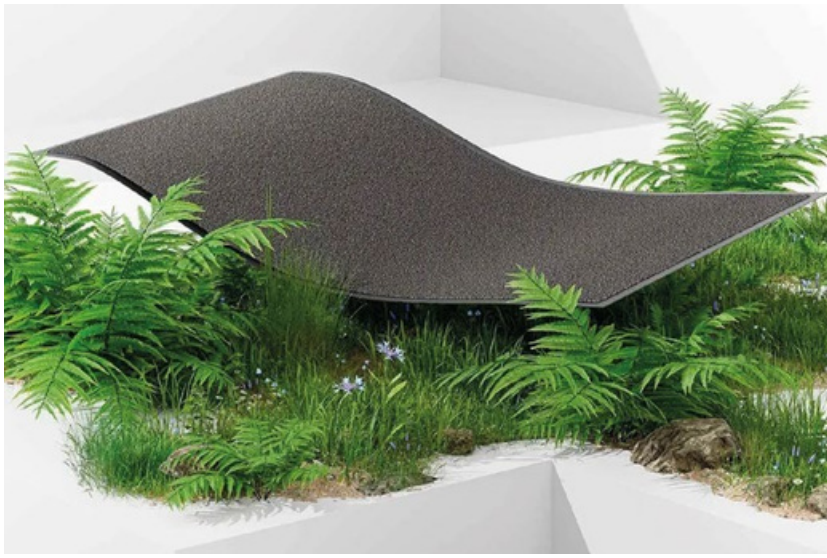
EINFACHSAUBER.



Mehr erfahren

Breitenleer Straße 100 / Halle 3 / B1 – 1220 Wien
R4You-Office@tennantco.com
+43 1 925 2481

©2026 Tennant Company. Alle Rechte vorbehalten.



© CWS

wir gemeinsam mit unserem Lieferanten Garn aus ECO- NYL®. Dabei handelt es sich um regeneriertes Nylon. Nach Herstellerangaben besteht ECONYL® zu 100 % aus recycel- tem Post-Consumer-Material. Beim Kautschuk setzen wir auf eine phthalatfreie Variante, die zu 34 % aus recyceltem Material besteht. Damit erhöhen wir den Anteil recycel- ter Materialien in den eingesetzten Mattenkomponenten.“ FUMA-Geschäftsführer Kogler sieht in den speziellen Sondereinlagen besonders hohe Reinigungswirkung und Strapazierfähigkeit gegeben: „Vor allem unsere verstärkten Matten, die speziell in stark frequentierten Eingängen bzw. Eingängen, die mit schweren Lasten befahren werden müs- sen, sollen für eine Erhöhung der Lebensdauer des Matten- systems sorgen“.

KÜNFTIGE TRENDS

Welche Entwicklungen in Sachen Schmutzfangmatten wer- den künftig noch wichtiger werden? Scheybal-Geschäfts- führer Jürgen Wahl geht von Megatrends wie Künstlicher Intelligenz, Nachhaltigkeit, demografischem Wandel und zunehmender Multifunktionalität von Gebäuden aus: „Diese Entwicklungen werden auch unser Geschäft mittel- fristig verändern. Abgesehen von den immer schwerer ein- zuschätzenden wirtschaftlichen und politischen Rahmen- bedingungen sehen wir, dass Qualität, Handschlagqualität

und gutes Service nach wie vor von unseren Partnern und Kunden geschätzt werden. Das wird sich 2027 auch nicht ändern.“ Iris Kernstock, Produktmanagerin bei CWS Hy- giene Österreich, rechnet für 2027 ebenfalls damit, dass Nachhaltigkeit weiterhin der wichtigste Innovationstreiber der Branche bleibt: „Kreislaufwirtschaft, Recyclingmate- rialien und ressourcenschonende Servicekonzepte werden zunehmend zum Standard und verstärkt von Kundenseite nachgefragt. Die Entwicklung hin zu Produkten mit geringerem CO_2-Fußabdruck und höherem Recyclinganteil wird sich weiter beschleunigen.“ Gleichzeitig wird ihrer Ansicht nach die Bedeutung persönlicher Servicekonzepte wachsen: „Unternehmen suchen vermehrt nach Komplettlösungen statt nach einzelnen Produkten. Mietmodelle mit flexiblen Tauschintervallen, Wartung und Reinigung aus einer Hand entsprechen genau diesem Bedarf und schaffen sowohl wirtschaftliche als auch ökologische Vorteile.“ Ein weiterer Trend sei die stärkere Verbindung von Funktion und Markenauftritt: „Individuell gestaltete Matten werden zunehmend als Bestandteil der Corporate Identity gesehen und übernehmen neben ihrer Schmutzfangfunktion auch kommunikative Aufgaben. Insgesamt erwarten wir für 2027 eine steigende Nachfrage nach intelligenten, nachhaltigen und serviceorientierten Mattenlösungen, die Sauberkeit, Sicherheit, Gesundheitsaspekte und Umweltverantwortung gleichermaßen berücksichtigen“. Ähnlich beurteilt man auch bei Salesianer die zukünftigen Entwicklungen: „Für die Branche erwarten wir eine steigende Nachfrage nach wirtschaftlichen und serviceorientierten Lösungen. Viele Kunden schätzen Mietmattensysteme, da die Matten mehrfach aufbereitet und über einen langen Zeitraum genutzt werden können. Gleichzeitig profitieren sie von einem professionellen Gesamtkonzept, das Sauberkeit, Sicherheit und Werterhalt der Bodenbeläge miteinander verbindet.“ ■



5:47 Uhr.
Paula plant um.